



Nanterre, le 12 mars 2026

AXA Banque lance une nouvelle offre exclusive dédiée à la clientèle patrimoniale

AXA Banque ouvre aujourd'hui une nouvelle page de son histoire en renforçant son positionnement auprès de la clientèle patrimoniale. L'objectif de cette nouvelle offre, proposée par les réseaux de distribution d'AXA France, est de répondre aux attentes des clients premium (chefs d'entreprise, professions libérales, cadres supérieurs et dirigeants), en mettant à leur disposition :

- **Une nouvelle équipe dédiée :** chaque client bénéficiera de l'expertise de son agent ou de son conseiller AXA, ainsi que d'un Service Premium, au sein du service client d'AXA Banque, avec un traitement prioritaire de toutes les demandes.
- **Des solutions d'épargne et d'investissements diversifiées :** avec un accès à un Compte à Terme Patrimonial 18 mois bénéficiant d'un taux bonifié de +0,50% par rapport à la meilleure grille grand-public, à de nouveaux produits structurés et à une Gestion sous Mandat avec Rothschild & Co.
- **Des leviers de financement et de trésorerie** pour accompagner les clients dans leurs différents projets avec :
 - le Découvert Lombard, un financement adossé à un portefeuille d'actifs financiers et qui permet d'accéder à des liquidités sans céder de placement ;
 - le Crédit Immobilier, incluant une décote de 20 points de base par rapport au meilleur taux du moment, à partir d'1 million d'euros.

« Les Français veulent plus qu'une banque : ils veulent un partenaire de confiance pour la gestion de leur patrimoine. Forts de notre expertise bancaire et de notre présence au plus près des Français avec 6 500 agents et conseillers AXA partout en France, nous renforçons la pertinence de notre modèle basé sur une approche assurantielle et bancaire. Cette nouvelle offre patrimoniale vient enrichir notre gamme de solutions, notamment sur les enjeux d'épargne et d'investissement » explique **Emmanuel Wehry**, Directeur Général d'AXA Banque.

L'offre patrimoniale comprend, en outre, un accès à une gamme étendue de produits d'épargne et de marchés privés (FCPI, FCPR, FPCI, GFI...). L'objectif est de mettre à disposition des 2 millions de clients patrimoniaux d'AXA France des solutions bancaires variées en termes de diversification, transmission de patrimoine, apport-cession et valorisation de patrimoine.

Pour en savoir plus :

<https://www.axa.fr/compte-bancaire/offre-patrimoniale.html>



A PROPOS D'AXA France

Entité du Groupe AXA, dirigée par Mathieu Godart, AXA France est le premier assureur français. Assureur multi spécialiste, il protège plus de 8 millions de clients, particuliers, entreprises et professionnels, grâce à l'expertise et à la proximité de ses réseaux commerciaux et près de 14 000 collaborateurs.

RELATIONS PRESSE :**AXA France**

Gustavo COURA GUIMARAES :
gustavo.couraguimaraes@axa.fr

07.88.95.81.06

Hélène CAILLET

helene.caillet@axa.fr

06.40.29.88.47

Ce document est exclusivement conçu à des fins d'information et n'a pas valeur contractuelle.